



COMMUNIQUE DE PRESSE

Mai 2008

L'engagement de résultat

La stratégie gagnante du Groupe SCALA

Créé à Marseille en Avril 2008, le **Groupe SCALA** est l'aboutissement d'un maillage de compétences élevées portées par une équipe de femmes et d'hommes ayant une sincère notion du service et qui **s'engagent sur des résultats !**

Le **Groupe SCALA** qui se veut porteur de valeurs d'excellence est l'association de **[nextecsystems** et **Elypsia**, deux sociétés d'informatique régionales qui connaissent déjà une croissance exemplaire en PACA.

L'aventure du groupe SCALA commence avec la rencontre de deux jeunes chefs d'entreprise marseillais : Benoît MAURAN dirigeant de **[nextecsystems**, société spécialisée en **infrastructure systèmes et réseaux et sécurité** et Robert BRAVO, dirigeant d'Elypsia, société de **conseil et d'ingénierie experte en e-business et décisionnel**.

Benoît MAURAN et Robert BRAVO se reconnaissent autour d'une **vision stratégique** et de **valeurs communes**. Positionner le groupe en tant que société qui propose **des services informatiques uniquement avec engagement de résultat** constitue un véritable challenge. **A ce jour, en effet, très peu d'entreprises informatiques n'ont osé aller aussi loin dans le service clients !** Dans cette stratégie, chaque filiale est spécialisée autour d'un métier. **Le groupe Scala est ainsi capable de proposer un panel de compétences large sur des problématiques clients globales.** Les principaux projets réalisés concernent le consulting, les prestations en mode projet, l'infogérance, la Tierce Maintenance Applicative et ce, tant au niveau de l'infrastructure des systèmes et réseaux (Nextec Systems) que du développement e-business et Décisionnel (Elypsia).

A propos du Groupe Scala et de ses filiales :

Depuis 6 ans **[nextecsystems** a soutenu **une croissance annuelle moyenne de 96%**, de son côté Elypsia, **triple son chiffre d'affaires** dès sa deuxième année d'activité. Le groupe SCALA compte à ce jour près de 50 salariés et s'est fixé pour challenge de **doubler ses effectifs** d'ici 2010.

Le Groupe SCALA c'est aussi **plus de 400 clients constitués de très grandes entreprises, grosses PME, Administrations et Collectivités territoriales** basées principalement en PACA et Ile de France. Ses objectifs, pour les deux ans à venir, sont **de renforcer** sa position sur le marché en PACA et Languedoc-Roussillon et de **développer son implantation en Ile de France**.

Contact Presse : Sabine GRIOL : 04 91 46 84 60 - marketing@groupe-scala.com



www.nectec-systems.com



www.elypsia.fr